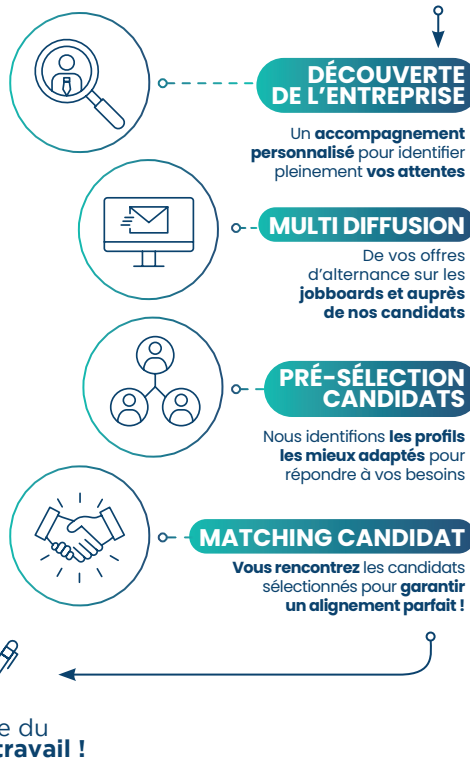


PROCESSUS D'ADMISSION CANDIDATS



ACCOMPAGNEMENT RECRUTEMENT ENTREPRISES



NOS 4 PARCOURS 100% ALTERNANCE

<p>CONSEILLER DE VENTE</p> <p>NIVEAU BAC</p>	<p>CONSEILLER RELATION CLIENT</p> <p>NIVEAU BAC</p>
<p>NÉGOCIATEUR TECHNICO COMMERCIAL</p> <p>BAC +2</p>	<p>RESPONSABLE DE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL</p> <p>BAC +3</p>

Toutes nos formations en détail



KEYFORM & SOLUTIONS

Rejoignez-nous !
@keyformetsolutions



✉ contact@key-form.fr

☎ 06 68 90 93 65
02 30 96 68 40

📍 7, rue de Vezin
35 000 RENNES

🌐 key-form.fr

COMMERCE



KEYFORM & SOLUTIONS

100% ALTERNANCE

NÉGOCIATEUR TECHNICO COMMERCIAL

✓ Certification délivrée par le **Ministère du Travail**

MÉTIERS VISÉS

Technico commercial

Agent immobilier

Commercial automobile

Chargé d'affaires

NIVEAU BAC+2



Intégrez **une formation rémunérée d'un an en alternance** et découvrez les secrets de la vente, de la prospection et de la fidélisation !

LE TITRE PROFESSIONNEL NÉGOCIATEUR TECHNICO-COMMERCIAL, QU'EST-CE QUE C'EST ?

Une formation pour découvrir les ficelles du métier de commercial !

De la **prospection à la fidélisation client**, apprenez à **élaborer des plans d'actions** et à **maîtriser les outils** digitaux pour exceller en **stratégie commerciale**.

OBJECTIFS

Élaborer une stratégie de prospection et la mettre en oeuvre

Négocier une solution technique et commerciale et consolider l'expérience client

ADMISSIONS

Pré-requis : BAC ou Titre de Niveau 4 validé ou justifier 1 an d'expérience dans le secteur

Modalités d'admission :
Entretien individuel
Dossier de recrutement
Tests de positionnement

PUBLIC

! Tout public !

DURÉE

| 469 heures sur 12 mois

DIPLÔME

Certification professionnelle
« **Négociateur Technico Commercial** »
Niveau 5 - Titre professionnel enregistré au RNCP n°39063 par décision de France Compétences du 30/04/24 - Délivré par le Ministère du Travail

RYTHME

| 1 semaine en formation/mois
Prochaine rentrée : **Septembre 2026**



KEYFORM
& SOLUTIONS



MODALITÉS DE FORMATION

En Alternance
Contrat d'apprentissage
Contrat de professionnalisation

COÛT DE FORMATION

Prise en charge du coût de la formation par l'OPCO de l'entreprise
Aucun reste à charge pour l'entreprise ou l'alternant

POURSUITE D'ÉTUDES

Bachelor - **Responsable de Développement Commercial**
*Possibilité avec **KEY FORM & Solutions**
Licence pro « Commerce & Distribution »
Licence pro « Manager Technico-Commercial »

ÉQUIVALENCE

| BTS NDRC en 2 ans

ACCESSIBILITÉ

Formation accessible aux personnes en situation de **handicap**

INDICATEURS DE RÉSULTATS

Retrouvez tous nos indicateurs de résultats sur notre site internet : key-form.fr ou sur le site inserjeunes.education.gouv.fr



LE PROGRAMME

1. ÉLABORER UNE STRATÉGIE DE PROSPECTION ET LA METTRE EN OEUVRE

- ✓ Assurer une **veille commerciale**
- ✓ Concevoir et organiser un **plan d'actions commerciales**
- ✓ **Prospecter** un secteur défini
- ✓ **Analyser** ses performances, élaborer et mettre en oeuvre des actions correctives

2. NÉGOCIER UNE SOLUTION TECHNIQUE ET COMMERCIALE ET CONSOLIDER L'EXPÉRIENCE CLIENT

- ✓ **Représenter** l'entreprise et **valoriser** son image
- ✓ Concevoir une **proposition technique et commerciale**
- ✓ **Négocier une solution** technique et commerciale
- ✓ **Réaliser le bilan**, ajuster son activité commerciale et rendre compte
- ✓ **Optimiser** la gestion de la relation client

3. MODULES TRANSVERSAUX

- ✓ Maîtriser les **outils collaboratifs**
Teams, OneDrive, OneNote...
- ✓ **Élaborer des documents professionnels**
Word, Excel, PowerPoint, Canva...
- ✓ **Prendre la parole** en public
- ✓ **Gérer son stress & prendre confiance** en soi
- ✓ **Pratiquer un anglais** professionnel et commercial
- ✓ **Utiliser l'IA** pour optimiser l'activité commerciale

LE SYSTÈME D'ÉVALUATION

MODALITÉS D'ÉVALUATION

Le candidat sera évalué selon les modalités suivantes

- Rédaction** d'un **dossier professionnel**
- Rédaction et présentation d'un **dossier technique**
- Mises en situation** professionnelle
- Entretiens** : Technique & Final

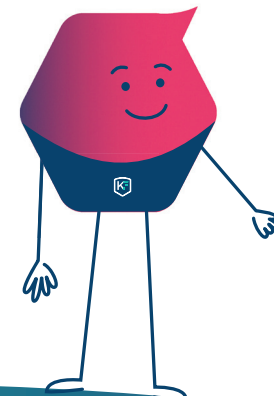


VALIDATION DE COMPÉTENCES

- Obtention du titre** professionnel « **Négociateur Technico-Commercial** » niv. 5 (BAC+2)
- Possibilité de validation partielle d'un ou plusieurs blocs de compétences

MOYENS ET OUTILS PÉDAGOGIQUES

- Mises en situation**
- Questionnaires** interactifs
- Ludo-pédagogie**
- Plateforme **e-learning**
- Business Game**



LES KFS +

- Des **méthodes pédagogiques** variées et innovantes
- Des **formateurs terrain, experts** du commerce et de la vente
- Un **accompagnement** personnalisé
- Un **suivi** tout au long de l'année
- Des **projets concrets et pratiques**